

FUNCTIEPROFIEL

Delftechniek
Commercieel directeur

Ondernemend, daadkrachtig en mensgericht



Standplaats:

Groningen

1. DELFTTECHNIEK

Delftechniek is een technische groothandel in Noord-Nederland met een groot assortiment op het gebied van 'tools, safety en supplies' voor onder andere de industrie, bouw, scheepvaart en installatietechniek. Met meer dan 40 jaar ervaring en intussen tweede generatie eigenaren, biedt Delftechniek, met ruim 170 medewerkers een totaalpakket aan van producten en diensten. Door verschillende overnames is Delftechniek de afgelopen jaren sterk gegroeid. Er zijn vestigingen in Delfzijl, Groningen, Emmen, Hoogezand, Eemshaven, Heerhugowaard, Wormermeer, Assen, Winschoten, Chemiepark Delfzijl en Joure. Voor de volgende fase in de ontwikkeling van het bedrijf is de behoefte ontstaan aan de nieuwe functie van een commercieel directeur. Delftechniek is een dynamisch bedrijf met korte lijnen. De cultuur kenmerkt zich als no nonsens, eigenaarschap en mens- en kwaliteitsgerichtheid. Het bedrijf hecht veel waarde aan duurzaamheid, wat terug te zien is in het assortiment, verpakkingen, afvalscheiding, het wagenpark en het recyclen van werkkleding.

Naar de website: <https://delftechniek.nl/>

Plaats in de organisatie

Als commercieel directeur heb je een belangrijke rol binnen de organisatie en ben je onderdeel van de directie. Je geeft leiding aan een team van 16 medewerkers, waarvan 15 accountmanagers en 1 e-commerce/marketing manager die weer leiding geeft aan 7 medewerkers van product data en e-commerce en marketing.

2. FUNCTIE

Als commerciële directeur ben je medebepalend voor de strategische koers en eindverantwoordelijk voor de ontwikkeling en implementatie van het commercieel beleid. Het is van belang om de commercie naar een next level te brengen. Je richt je niet alleen op de interne organisatie en de inhoudelijke kant van je functie, maar je hebt juist ook oog voor de klant en de markt. Hierin neem je actief een voorbeeld functie in. Ideeën en kansen zijn volop aanwezig: zoals sparringspartner zijn voor collega's en het verder ontwikkelen van de nieuwste mogelijkheden voor e-commerce om dit naar een hoger niveau te brengen is een belangrijk onderdeel van je functie.

Je bent een ondernemer en aanjager; je denkt in kansen en het continu verbeteren. Tegelijk heb je ook realisatiekracht om ideeën daadwerkelijk uit te voeren. Je bent een strateeg die er ook van geniet om met de voeten in de klei te staan. Tevens ben je analytisch sterk en doordat je je weet te verdiepen in de markt en de wensen van de klant kan je dit vertalen naar de juiste commerciële strategie voor de organisatie.

3. TAKEN EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Je bent een drijvende kracht in het directieteam als het gaat om de commerciële strategie als onderdeel van de strategische koers van de onderneming.
- Je geeft leiding aan het commerciële team.
- Strategie en de vertaling daarvan naar het ontwikkelen en uitvoeren van een operationeel- en meerjarenplan.
- Draagvlak en verbinding kunnen creëren binnen de organisatie en de verschillende vestigingen.
- Je bewaakt het overzicht en zorgt voor commerciële plannen bij overnames en speelt daarbij in op de behoeften van de klant.

4. PROFIEL

- Hbo+/wo werk- en denkniveau.
- Ruime ervaring in een leidinggevende functie in een commerciële dynamische markt en B2B.
- Ervaring in het ontwikkelen en uitvoeren van beleid en strategie.
- Affiniteit met techniek is een pré.
- Ondernemende, marktgerichte en organisatie brede blik.

5. COMPETENTIES EN PERSOONLIJKE KWALITEITEN

- Ondernemerschap en realisatiekracht
- Leidinggevend
- Schakelt makkelijk tussen strategie en operatie
- Overtuigingskracht
- Aanjager
- Creatief en innovatief

6. DELFTTECHNIEK BIEDT

Delftechniek biedt een marktconform salaris en arbeidsvoorwaardenpakket, waarbij de inschaling afhankelijk is van de kennis en ervaring die iemand meebrengt. Er zijn goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden. Een leaseauto is een onderdeel van de arbeidsvoorwaarden.

7. TIJDSPANNING

Voor een soepel verloop van de sollicitatieprocedure verzoeken wij je rekening te houden met de genoemde data in de tijdsplanning. De tijdsplanning vind je op onze website, onderaan de pagina van de desbetreffende vacature.



CONTACT

Voor vragen kun je contact opnemen met:

van 12 tot 22 mei:

Dieuwke van der Linde
06 - 13892306

Vanaf 23 mei

Renate van der Zijl
06 - 53309186